

Norse Impact AB:

Bolaget har ingått avtal med madHat AB om att ta över driften av MaxSnus.no, med option på köp.

Norse Impact har ingått avtal med madHat om ett treårigt leasingavtal för MaxSnus.no med option på ytterligare tre års förlängning.

Avtalad ersättning för den första treårsperioden är 2,65 miljoner svenska kronor plus varulager (ex moms), med full avräkning under Q1-2023. Ersättning vid förlängning för en andra treårsperiod är 2,65 miljoner svenska kronor (ex moms). Enligt avtalet har madHat AB en option att köpa MaxSnus.no efter tre eller sex år. Ersättning vid köp är 5 miljoner svenska kronor.

Marius Arnesen, vd för Norse Impact, kommenterar överenskommelsen:

- *Vi är glada att kunna tillkännage denna transaktion för marknaden och för våra aktieägare. Avtalet underbygger starkt den strategi Norse Impact har kommunicerat under 2022 om vårt övergripande fokus för framtiden. Transaktion innebär samtidigt att vi får ökade resurser att fokusera på företagets kärnverksamhet; Vape. Vi kan nu investera resurser som på kortare sikt skapar värde och mer positiva kassaflöden. Snus ligger fortfarande Norse varmt om hjärtat, men inte onlinedistribution av "alla märken på marknaden". Under första kvartalet kommer bolaget att fatta beslut om framtida inriktning för NorseSnus. Våra senaste kommunicerade händelser har väsentligt påverkat företagets flexibilitet och det är nu viktigt för företaget att rätt beslut fattas. Denna transaktion kommer att bidra till att stärka företagets finansiella ställning.*

Norse Impact i korta drag

Norse Impact är Nordens snabbast växande koncern inom rökfritt segment. Detta segment består av lagliga nikotinprodukter som ersättning för den mycket skadliga tobaksrökningen. Bolagets löpande verksamhet finns i första hand i hela Norden, men även i Storbritannien. Företaget är särskilt starkt positionerat inom områdena elektroniska cigaretter (Vape) och snus, med femton exklusiva avtal med väletablerade rökfria produkter. Norse Impact har nu tjugosex fysiska butiker och tolv egna nätbutiker.

Bolaget har ett starkt tillväxtfokus, baserat på organisk tillväxt och solida strategiska förvärv, både i Norden och övriga Europa. Viktiga punkter här är starka synergier, marknadsandelar och sund finansiell verksamhet.

För ytterligare information kontakta

Marius Arnesen, VD. Telefon: +47 938 00 894, e-post: ma@norseimpact.se