

# THE HARM REDUCTION COMPANY

Norse Impact AB, utvecklar och säljer produkter inom ”non-smoke” segmentet även kallat Harm reduction, vilket är lagliga nikotinalternativ till tobakscigaretter. Försäljningen sker främst genom egna online och off-line butiker under ledande varumärken som cigge store™, maxsnus™ och norsevape™. Försäljningen sker även via återförsäljare.

Styrelsen och verkställande direktören för Norse Impact AB avger härmed delårsrapport för det första kvartalet 2023.

## NORSE IMPACT FORTSÄTTER ATT LEVERERA UNDER 2023

Norse Impact AB, utvecklar och säljer produkter inom "non-smoke" segmentet även kallat Harm reduction, vilka är lagliga nikotinalternativ till tobakscigaretter. Försäljningen sker genom egna butiker online och off-line under ledande varumärke som cigge store, norsevape, nordamp, eurobrands, och maxsnus. Försäljningen sker genom två olika kanaler, business to business (b2b) och business to consumer (b2c).

## Sammanfattning koncernen perioden januari - mars 2023

- Nettoomsättningen under perioden uppgick till 41 067 kSEK (38 730 kSEK)

---

- Resultat EBITDA uppgick till 959 kSEK (1 804 kSEK)

---

- Rörelseresultatet efter avskrivningar för goodwill -3 456 kSEK (-1 842 kSEK)

---

- Resultat per aktie efter utspädning -0,02

---

- Den 3 januari meddelas att Bolaget ingått avtal med madHat AB om att ta över driften av MaxSnus.no, med option på köp.

---

## Sammanfattning moderbolaget perioden jan - mars 2023

- Nettoomsättningen under perioden uppgick till 151 kSEK (0 kSEK)

---

- Rörelseresultatet uppgick till -1 222 kSEK (-1 246 kSEK)

---

# Händelser efter rapportperiodens utgång

- Den 5 maj avbryter bolaget planerat Joint Venture-samarbetet med GL2 LLC
-

# VD:N HAR ORDET



## VD Marius Arnesen, om tredje kvartalet 2022

Första kvartalet 2023 startade 03.01.2023 då Norse Impact beslutade att ingå ett treårigt leasingavtal för maxsnus.no med madHat AB. Ersättningen för den första treårsperioden är 2,65 miljoner kronor plus varulager (exkl. moms), med full avräkning vid avtalets ingående. Avtalad ersättning för förlängning av leasingavtalet med ytterligare tre år är 2,65 miljoner kronor (exkl. moms). Avtalet ger MadHat AB en option att helt köpa ut maxsnus.no efter tre eller sex år. Det överenskomna beloppet för fullt utköp av maxsnus.no är 5 miljoner kronor.

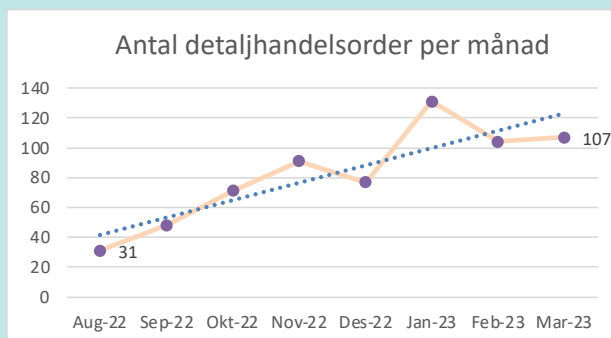
Norse Impact ökade intäkterna under Q1 till 41 miljoner SEK från 38,7 miljoner SEK under samma period 2022. EBITDA-resultatet minskar från 1.804 miljoner SEK under Q1 2022 till 0,96 miljoner SEK under Q1 2023. Nedgången i EBITDA är främst ett resultat av betydligt svagare svenska och norska kronans växelkurs mot euro, pund och dollar. Andra påverkande faktorer är betydligt högre fraktkostnader. Utöver ovan nämnda faktorer har Bolaget kostnader kopplade till öppnandet av 3 nya fysiska butiker i Sverige. Två av dessa butiker kommer att öppna under Q2 och den tredje kommer att öppna under Q3.

Bolagets EBT-resultat är något minskat jämfört med 2022, då bolagets goodwillavskrivningar är 0,76 miljoner kronor högre än under Q1 - 2022.

Norse Impacts förväntningar på omsättningen under Q1 2023 var högre än vad bolaget levererade och det är vi i ledningen givetvis mycket missnöjda med. Vad vi däremot är nöjda med är att detta inte på något sätt speglar omsättningspotentialen på marknaden. Det visar oss att omsättningsökningen ibland är en betydligt mer tidskrävande process än vi föreställt oss.

Norse Impacts huvudfokus under Q1 var att öka försäljningen på den svenska detaljhandelsmarknaden samt ut-

veckling av nya och bättre NORSE-produkter. Grafen nedan visar utvecklingen i ökningen av antalet månatliga beställningar från detaljhandelsmarknaden. Trenden visar att bolagets tillväxt fortsätter under Q2, och detta kommer att visas tydligt under de kommande kvartalen 2023 på både topp- och bottenlinje.



Det vi på Norse Impact är mycket nöjda med är att företagets position, och exponeringsområdena för våra produkter på PREEM, EMAB och Direkten har ökat markant. Detta innebär givetvis att framtida beställningar från dessa kedjor kommer att öka markant.

Norse Impacts med sina helägda svenska och norska dotterbolag har fortsatt optimeringen av verksamheten genom att stänga 2 norska butiker med negativt resultat, samt etablera 3 nya fysiska butiker i Sverige med öppningar under Q2 / Q3. Företaget har sänkt arbetskostnaden med motsvarande 3,45 helårsanställningar. Våra produkters försäljningspris har korrigerats upp enligt höjningen av våra inköpspriser som görs i EUR, GBP och USD. Effekten av dessa positiva justeringar kommer att märkas under de kommande kvartalen. Med ett fortsatt starkt fokus på optimering och ökande marknadsandelar kommer Norse Impact att ge positiva resultat under resten av 2023

Göteborg den 31 maj 2023

Marius Arnesen, VD

*Marius Arnesen*



OM NORSE IMPACT

# NORDENS LEDANDE AKTÖR INOM VAPE

Norse Impact är Nordens snabbast växande koncern inom harm reduction segmentet. Detta segment utgörs av lagliga nikotinprodukter som ersättning för den mycket skadliga rökobaken. Bolagets löpande verksamhet finns främst i Norge och Sverige, men även i hela Norden och Storbritannien. Företaget är särskilt starkt positionerat inom elektroniska cigaretter, inklusive e-juice, med fjorton exklusivtetsavtal med väletablerade rökfria produkter. Norse Impact har nu tjugosex fysiska butiker, och tolv egna nätbutiker (nordamp.no, maxsnus.no, friskedrag.no, norsevape.co.uk, elektroniske-sigaretter.no, cigge.se, cigge.com, fi.cigge.com, elekcg.com, elekcg.se, elekcg.dk, cigge.no)

Norse Impacts löpande verksamhet finns främst i Sverige och Norge, men även i Storbritannien. Företaget är särskilt starkt positionerat inom affärsområdena elektroniska cigaretter (vape) men även inom snus och nikotinportioner.

Försäljningen sker genom en etablerad omnikanalsplattform som inkluderar såväl internationell e-handel som fysisk handel samt en distribution mot återförsäljare som är under uppbyggnad och under stark tillväxt. Bolaget erbjuder den vuxna nikotinförbrukaren ett brett och genomtänkt sortiment som är mindre skadligt än tobakscigaretter.

#### **Varumärken**

Norse Impact har framförallt varumärken inom detaljhandeln där de största varumärkena är Nordamp™ och cigge store™. Bolaget tillverkar även produkter under egna varumärken där NORSE™ är mest tongivande. Utöver egna varumärken har bolaget flertalet exklusiva avtal för distribution av några av världens ledande produkter och varumärken. Där bolagets starkaste varumärken är IVG™, Dinner Lady, GemBar, och RIOT.

Affärsverksamheten, produktutvecklingen och produktionen drivs samtliga med samma ambition, hög kundnöjdhet och bra kvalitet. Bolaget erbjuder kontrollerade och legala produkter på marknader där produkterna är reglerade och där tillväxt finns.

### **Produkter för framtidens rökare**

E-cigarett har funnits på den globala marknaden i över 10 år och fick fotfäste i Norden 2015 och sedan dess har tekniken gått framåt i snabb takt. Idag kan kunder erbjudas en produkt som främst är pålitlig men även motsvarar de förväntningar som kunden har på såväl pris som funktion. Den absolut största produkten är det som kallas för disposable och är en engångsvape, där man efter det att produkten är färdig använd kastar denna. Detta kan anses miljöpåverkande och Bolaget i samarbete med världsledande producenter arbetar aktivt med att kunna saluföra produkter som är mer miljövänliga med enklare sätt att återvinna delarna och där tror vi att en stor framtid finns. Norse jobbar för hållbarhet både för folkhälsa och miljö.

### **Dotterbolag**

Vid utgången av fjärde kvartalet innehar Norse Impact AB följande helägda dotterbolag:

Norse Snus AS, Norse Vape AS, Norse Vape Ltd samt Eurobrands Distribution AB och Eurobrands Industries AB.

# FÖRSTA KVARTALET 2023

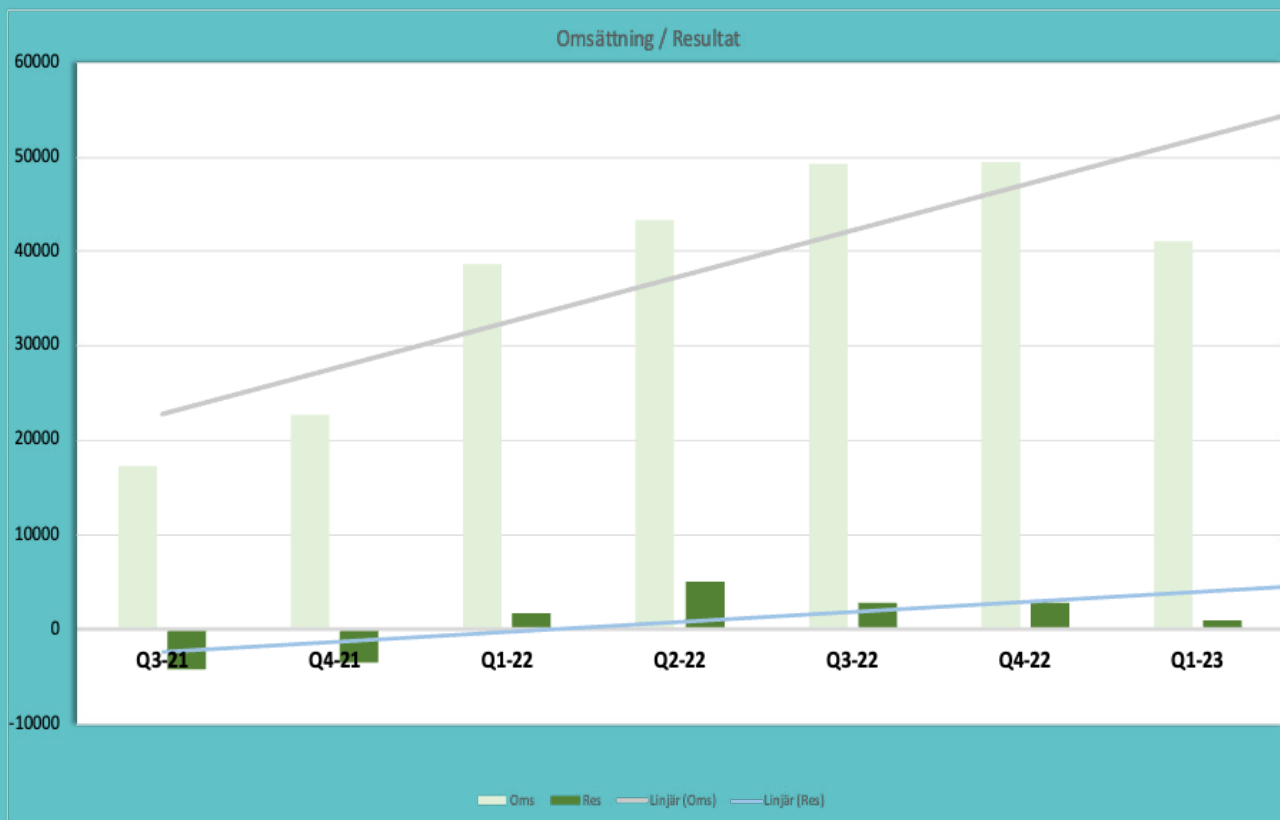
## Rekord i Försäljning trots leveransproblem.

Under första kvartalet 2023 har Norse Impact fortsatt satsningen mot retail. Bolaget har ytterligare stärkt upp stödfunktioner kring retail avdelningen för att klara den ökning av volymer som komma skall.

Företaget har under kvartalet inlett onboarding med dagab, där mycket resurser gått åt för att säkerställa att rätt systemstöd finns för att order och leverans till Dagab skall gå smidigt och enkelt.

Inför ett tumultartat globalt landskap präglad av stigande räntor, stigande elpriser och instabila växelkurser, har Bolaget mött ett utmanande första kvartal. Som tidigare nämnt så ser vi genom de ökande distributionspunkterna för e-cigarett en naturligt ökad konkurrens på marknaden.

Vi ser för första gången under kvartal ett att några av de stora tobakbolagen gått in i e-cigarettmarknaden, nu senast british american tobacco med sin engångs e-cigarett VUSE. Även detta ger en ökad konkurrens men bolaget är bra rustat för att ta en stor del av marknaden under nästkommande kvartal. Att dom stora bolagen nu även väljer att ta steget mot e-cigarett branschen visar tydligt att bolaget är rätt positionerat för den framtida förflyttningen från den skadliga tobaksrökningen mot mer hälsosamma alternativ.







## FRAMTIDSUTSIKTER

Beträffande koncernens kärnaffär, vape, fokuserar Norse Impact i det kortsiktiga och medellånga perspektivet på att nå ökad försäljning och allt bättre marginaler. Högre volymer samt stabilare leveranser skapar direkt ett bättre affärsklimat och efterfrågan finns där. Bolagets fortsatta tillväxt inom vape kommer som det ser ut nu att fortsätta genom 2023. Trendkurvan för nya försäljningsställen för våra produkter genom den svenska detaljhandeln är också mycket positiv. Tre nya fysiska butiker öppnar snart (två i juni, en i augusti) i Sverige och fler butiker planeras att öppna senare under 2023. Den ökade acceptansen för produkterna på den svenska marknaden kommer att driva nya kunder från tobakscigaretten till vaper och bolagets erfarenhet visar att många stannar. Detta kan komma att ge bolaget en helt ny marknad och det kommer direkt påverka bolagets försäljning positivt.

# Övrig information

## Finansiell ställning

Tillsammans har koncernen blivit starkare än tidigare vilket medför stora synergier i många ekonomiska transaktioner. Detta kommer att ha en positiv påverkan på bolagets finansiella ställning.

Ett starkt kassaflöde där de flesta intäktstransaktioner ej sker genom kreditgivande kan även minimera eventuella kundförluster.

Bolagets ledning har en tydlig strategi om att fortsätta växa både organiskt och genom potentiella förvärv.

Per 31 december 2022 uppgick Koncernens kassa och bank till 3,3 MSEK (4,9).

## Antalet utestående aktier

De riktade nyemissionerna som Norse Impact informerade om i pressmeddelande den 22 december 2022, kommer att genomföras i sex trancher och omfatta totalt 73 512 000 aktier till en teckningskurs om 0,30 SEK per aktie, vilket kommer att resultera i en ägarandel om 20 procent. Genom emissionerna kommer bolagets aktiekapital att öka med 4 043 160 SEK och medföra en utspädningseffekt för befintliga aktieägare om ca 25 procent.

Totala antalet aktier kommer efter de riktade emissionerna vara 367 815 495 och aktiekapitalet kommer att uppgå till totalt 20 229 852, 225 kronor.

Aktien är sedan den 24 november 2014 noterad för handel på Spotlight Stock Market ([www.spotlightstockmarket.com](http://www.spotlightstockmarket.com)) nu med beteckningen NORSE.

## Risker och osäkerhetsfaktorer

Bolaget arbetar i en bransch som är relativt ny men som är besläktad med det hårt reglerade och kontrollerade tobaksbranschen. I våra viktigaste och största marknader Sverige och Norge pågår konstant ändringar av regelverk som både kan påverka bolagets dotterbolag positivt och negativt. Konstateras kan nu att Sverige just hanterat frågor rörande industrin, vi vet dock att den svenska regeringen kommer fortsätta se över segmentet e-cigaretter och smaker samt hur de eventuellt påverkar främst minderåriga. I Norge väntar vi fortsatt på ett regelverk, men bolagets ledning och legala avdelning jobbar konstant för att påverka och förekomma olika nya typer av lagar och regleringar i branschen. Ledningen arbetar kontinuerligt med att uppdatera riskanalysen.

## Redovisningsprinciper

I juni 2021 förvärvades 100 procent av aktierna i det norska företaget MaxSnus.no AS. Köpeskillingen utgjordes av nyemitterade aktier i SealWacs AB (nu Norse Impact AB), vilket medförde att ägarna till MaxSnus.no AS erhöll röstmajoriteten i Norse Impact AB. Förvärvet har därför redovisats i enlighet med reglerna om omvända förvärv i K3 (BFNAR 2012:1), vilket innebär att MaxSnus.no AS presenteras som förvärvare och att SealWacs AB koncernredovisning blir en fortsättning på MasSnus.no AS redovisning trots att SealWacs AB är det legala moderföretaget. I koncernredovisningen uppstår en "förvärvskostnad" i resultaträkningen om 2 755 kSEK.

Efter beslut av extra bolagsstämma 30 juli förvärvades 100 procent av aktierna i We Care AS som från denna tidpunkt ingår i koncernredovisningen. Eurobrand Holding och Eurobrand Distribution AS förvärvades 2 februari 2022 och ingår i koncernredovisningen från denna tidpunkt.

Vid upprättandet av denna Delårsrapport har i övrigt samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder använts som i senaste årsredovisningen. Bolaget tillämpar de redovisningsregler som gäller enligt Årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd. Delårsrapporten är liksom tidigare rapporter upprättad i enlighet med fortlevnadsprincipen.

## Övrigt

Denna Delårsrapport har inte granskats av Bolagets revisor.

### Rapporttillfällen under 2023

Delårsrapport januari – mars 2023

Den 31 maj 2023

Delårsrapport januari – juni 2023

den 30 augusti 2023

Delårsrapport januari – september 2023

den 29 november 2023

Bokslutskommuniké 2023

den 28 februari 2024

## Intygande

Styrelsen och verkställande direktören intyggar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget står inför.

Alla framåtriktade uttalanden i denna rapport baseras på bolagets bästa bedömning vid tidpunkten för rapporten. Sådana uttalanden innehåller som alla framtidsbedömningar risker och osäkerheter som kan innebära att verkligt utfall blir annorlunda.

Göteborg den 31 maj 2023

Norse Impact AB (publ)

Styrelsen och verkställande direktören

För ytterligare information kontakta

Marius Arnesen, VD. Telefon: +47 938 00 894, e-post: [ma@norseimpact.se](mailto:ma@norseimpact.se)

# Koncernens räkenskaper i sammandrag

## Omsättning och resultat

Nettoomsättningen i koncernen under första kvartalet 2023 uppgick till 41,067 kSEK (38,730 kSEK).

I koncernens nettoomsättning ingår;

- Norse Snus med 1 318 kSEK (jan-mar)
- Norse Vape med 11 746 kSEK (jan-mar)
- Norse Vape Ltd 657 kSEK (jan-mar)
- Eurobrands distribution AB 27 346 kSEK (jan-mar)
- EBITDA resultat under första kvartalet 2023 uppgick till 959 kSEK (1 804 kSEK). Resultat efter avskrivningar uppgick till -3 456 kSEK (-1 842 kSEK)

# Koncernens resultaträkning (Tkr)

Belopp i kSEK	2022-01-01 2022-12-31	2023-01-01 2023-03-31
<b>Rörelsens intäkter</b>		
Nettoomsättning	177 572	41 067
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0
Övriga rörelseintäkter	4 188	1 629
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	<b>181 760</b>	<b>42 696</b>
<b>Rörelsens kostnader</b>		
Råvaror och förnödenheter	-88 964	-22 771
Övriga externa kostnader	-41 941	-9 107
Personalkostnader	-35 368	-9 594
Övriga rörelsekostnader	-3 765	-265
<b>EBITDA</b>	<b>11 722</b>	<b>959</b>
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-16 808	-4 415
<b>EBIT</b>	<b>-5 086</b>	<b>-3 456</b>
<b>Resultat från finansiella poster</b>		
Ränteintäkter och liknande resultatposter	25	0
Räntekostnader och liknande resultatposter	-2 904	-1 017
<b>EBT</b>	<b>-7 965</b>	<b>-4 473</b>
Skatt på periodens resultat	-2 988	0
<b>Periodens resultat</b>	<b>-10 953</b>	<b>-4 473</b>

Norse Impact AB förvärvade Eurobrands Holding AB och Eurobrands Distribution AS per 2 februari 2022.

# Koncernens balansräkning (Tkr)

Belopp i kSEK	2022-12-31	2023-03-31
<b>TILLGÅNGAR</b>		
<b>Anläggningstillgångar</b>		
Immateriella anläggningstillgångar		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	314	-
Koncessioner, patent, licenser, varumärken och liknande rättigheter	66	405
Goodwill	62 735	67 056
<b>Summa immateriella anläggningstillgångar</b>	<b>63 115</b>	<b>67 461</b>
<b>Materiella anläggningstillgångar</b>		
Byggnader och mark	25	30
Inventarier, verktyg och installationer	570	669
<b>Summa materiella anläggningstillgångar</b>	<b>595</b>	<b>699</b>
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>		
Andra långfristiga fordringar	525	897
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>	<b>525</b>	<b>897</b>
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>64 235</b>	<b>69 057</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>		
<b>Varulager</b>		
Råvaror och förnödenheter	52 487	61 092
Förskott till leverantör	12 930	12 962

<b>Belopp i kSEK</b>	<b>2022-12-31</b>	<b>2023-03-31</b>
<b>Summa varulager</b>	65 417	74 054
<b>Kortfristiga fordringar</b>		
Kundfordringar	6 285	6 943
Skattefordringar		
Övriga fordringar	8 982	5 684
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	1 503	728
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	16 770	13 355
<b>Kassa och bank</b>	5 428	3 306
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	87 615	90 715
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	151 850	159 772
<b>KONCERNENS BALANSRÄKNING (Tkr)</b>	2023-03-31	2022-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>		
<b>Eget Kapital</b>		
Aktiekapital	16 187	16 187
Reserver	0	0
Övrigt fritt eget kapital	46 282	53 352
<b>Summa eget kapital</b>	62 469	69 539
<b>Avsättningar</b>		
Avsättningar för uppskjuten skatt	0	0





# Koncernens kassaflödesanalys (Tkr)

Belopp i kSEK	2023-01-01 2023-03-31	2022-01-01 2022-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>		
Resultat efter finansiella poster	-4 473	-7 965
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	4 415	16 808
Övriga ej likviditetspåverkande poster	25	-2 441
Betald skatt	-4 869	4 884
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-4 902</b>	<b>11 286</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>		
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	8 637	-59 411
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-3 415	-11 321
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	5 677	43 974
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>10 899</b>	<b>-26 758</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>		
Förvärv av materiella & immateriella anläggningstillgångar	0	-1 226
Förvärv av andelar i dotterföretag	0	-5 000
Förändring långfristiga fordringar	372	-497
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>372</b>	<b>-6 723</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>		
Förändring eget kapital (nyemission)	0	301
Nyemission kapitalanskaffningskostnad	0	0
Förändring lån	-4 247	18 743
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-4 247</b>	<b>19 044</b>
<b>Förändring av likvida medel</b>	<b>2 122</b>	<b>-3 151</b>
<b>Likvida medel vid periodens början</b>	<b>3 306</b>	<b>4 973</b>
<b>Bankmedel förvärvat bolag</b>	<b>0</b>	<b>1 484</b>
<b>Kursdifferenser i likvida medel</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>5 428</b>	<b>3 306</b>

## Koncernens förändringar i eget kapital (Tkr)

Belopp i kSEK	Aktiekapital	Övrigt fritt eget kapital	Reserver	Annat eget kapital	Totalt eget kapital
<b>Eget kapital 2023-01-01</b>	16 187	66 862	-2 557	-10 953	69 539
Fondemission					0
Nyemission					0
Förändring koncernstruktur		-13 510	-40	10 953	-2 597
Kvittningsemision					0
Förvärvat resultat					0
Årets resultat				-4 473	-4 473
<b>Eget kapital 2023-03-31</b>	16 187	53 352	-2 597	-4 473	62 469

# Koncernens nyckeltal

	2023-01-01 2023-03-31	2022-01-01 2022-12-31
Nettoomsättning, tkr	41 067	177 572
Bruttomarginal, %	44,55	49,90
EBITDA, tkr	959	11 722
EBITDA, %	2,34	6,60
Rörelseresultat, tkr	-3 456	-5 086
Periodens resultat, tkr	-4 473	-7 965
Resultat per aktie före utspädning, kr	-0,02	-0,03
Resultat per aktie efter utspädning, kr	-0,02	-0,03
Eget kapital per aktie, kr	0,21	0,24
Kassaflöde från den löpande verksamheten	5 997	10 104
Avkastning på eget kapital, %	neg	neg
Soliditet, %	41,14	43,52
Medelantalet arbetare		55
Genomsnittligt antal aktier, tusental	294 303	211 234
Antal aktier vid periodens utgång, tusental	294 303	294 303

## Nyckeltalsdefinitioner

*Avkastning på eget kapital:*

*Resultat efter finansiella poster / Justerat eget kapital*

*Soliditet:*

*Totalt eget kapital / Totala tillgångar*

# Moderbolagets resultat räkning (Tkr)

Belopp i kSEK	2023-01-01	2022-01-01	2022-01-01
	2023-03-31	2022-01-31	2022-12-31
<b>Rörelsens intäkter</b>			
Övriga rörelseintäkter	151	0	2 300
<b>Summa rörelsens intäkter</b>	151	0	2 300
<b>Rörelsens kostnader</b>			
Övriga externa kostnader	-646	-979	-3 052
Personalkostnader	-26	-26	-106
Avskrivningar och nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar			0
Övriga rörelsekostnader	0	-10	-15
<b>Rörelseresultat</b>	-521	-1015	-871
<b>Resultat från finansiella poster</b>			
Nedskrivningar av innehav av andelar hos andra företag			-15 354
Ränteintäkter och liknande resultatposter	24	17	83
Räntekostnader och liknande resultatposter	-725	-160	-1 931
<b>Resultat efter finansiella poster</b>	-1 222	-1158	-18 073
<b>Bokslutsdispositioner</b>			
Koncernbidrag			
<b>Resultat före skatt</b>	-1 222	-1158	-18 073
Skatt på periodens resultat	0	0	0
<b>Periodens resultat</b>	-1 222	-1158	-18 073

Med anledning av aktuella redovisningsmässiga värderingsprinciper och det faktum att verksamheten i Norse Snus AS nu vilar mot ett leasing/utköpsavtal snarare än en renodlad egenägd verksamhet, så har vi fattat beslut om att skriva ner det bokförda värdet på andelarna i Norse Snus AS från SEK 34,5 till SEK 19,2. Denna nedskrivningsnota återfinns i Q4-rapporten till moderbolaget under rubriken "nedskrivningar av innehav av aktier i andra bolag" ovan här.

# Moderbolagets balansräkning (Tkr)

Belopp i kSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
<b>TILLGÅNGAR</b>			
<b>Anläggningstillgångar</b>			
<b>Finansiella anläggningstillgångar</b>			
Andelar i koncernföretag	125 958	141 311	125 958
<b>Summa finansiella anläggningstillgångar</b>	125 958	141 311	125 958
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	125 958	141 311	125 958
<b>Omsättningstillgångar</b>			
<b>Kortfristiga fordringar</b>			
Fordringar hos koncernföretag	2 011	1 646	6 743
Övriga fordringar	201	114	70
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	70	134	0
<b>Summa kortfristiga fordringar</b>	2 282	1 894	6 813
<b>Kassa och bank</b>	1 659	4	7
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	3 941	1 898	6 820
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	129 899	143 209	132 778

Belopp i kSEK	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
<b>EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>			
<b>Eget kapital</b>			
<b>Bundet eget kapital</b>			
Aktiekapital	18 430	16 187	16 187
Reservfond	0	0	0
<b>Summa bundet eget kapital</b>	18 430	16 187	16 187
<b>Fritt eget kapital</b>			
Överkursfond	111 540	111 557	111 540
Balanserad vinst eller förlust	-7 591	-7 593	-7 593
Periodens resultat	-18 073	-1 157	-18 073
<b>Summa fritt eget kapital</b>	85 876	102 807	85 874
<b>Summa eget kapital</b>	104 306	118 994	102 061
<b>Avsättningar</b>	0	0	0
<b>Långfristiga skulder</b>			
Övriga skulder	0	0	8 288
Skulder till koncernföretag	13 161	11 922	13 007
<b>Summa långfristiga skulder</b>	13 161	11 922	21 295
<b>Kortfristiga skulder</b>			
Leverantörsskulder	151	83	153
Övriga skulder	11 464	11 837	3 176
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 039	373	6 093
<b>Summa kortfristiga skulder</b>	26 815	24 215	9 422
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	131 121	143 209	132 778

# Kassaflödesanalys moderföretag

Belopp i kSEK	2023-01-01	2022-01-01	2022-01-01
	2023-03-31	2022-03-31	2022-12-31
<b>Den löpande verksamheten</b>	<b>2023-03-31</b>	<b>2022-03-31</b>	<b>2022-12-31</b>
Resultat efter finansiella poster	-1 222	-1 157	-18 047
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet, m.m.	-70	0	15 337
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital</b>	<b>-1 292</b>	<b>-1 157</b>	<b>-2 710</b>
<b>Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital</b>			
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	4 601	107	-5 095
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-1 656	13 303	11 773
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>1 653</b>	<b>12 253</b>	<b>3 968</b>
<b>Investeringsverksamheten</b>			
Förvärv av dotterbolag		-5 000	-5 000
Förvärv av materiella anläggningstillgångar			
Avyttring av materiella anläggningstillgångar			
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>0</b>	<b>-5 000</b>	<b>-5 000</b>
<b>Finansieringsverksamheten</b>			
Nyemission		301	301
Emissionskostnader			0
Förändring lån		-7 788	500
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>0</b>	<b>-7 487</b>	<b>801</b>
<b>Förändring av likvida medel</b>	<b>1 653</b>	<b>-234</b>	<b>-231</b>
<b>Likvida medel periodens början</b>	<b>7</b>	<b>238</b>	<b>238</b>
<b>Likvida medel periodens slut</b>	<b>1 659</b>	<b>4</b>	<b>7</b>



**NORSE IMPACT**

**Norse Impact AB, c/o Moodeko Consulting AB**  
**Vattugatan 3, 784 33 Borlänge**  
**[www.norseimpact.se](http://www.norseimpact.se)**